

COFARM



ÉTUDE DE CAS: Pöhlmann

Introduction

Mme Pöhlmann et son mari ont acquis l'entreprise de ses parents en 2012. Au cours des années 1980 et 1990, la production de l'exploitation a augmenté considérablement, passant de 40 à 70 truies et à 120 acres de terres agricoles cultivées.

En 1996, une usine de biogaz a été construite dans le but de produire de l'électricité et cette initiative a été réalisée en collaboration avec un entrepreneur agricole, ami de la famille.

En outre, la gestion des terres arables a été entreprise avec les collègues de la région qui se soutiennent mutuellement.

En 2016, après une planification et une rénovation intensive, un café de la ferme a été ouvert, où des gâteaux faits maison sont offerts aux consommateurs. De la crème glacée, du fromage et des saucisses d'autres fermiers de la région sont également offerts en vente dans le café de la ferme. La famille Pöhlmann est active à plein temps dans la production agricole primaire, la production de biogaz et le café de la ferme.

Renseignements de base



Bauernhof-Café Geigersmühle; Geigersmühle 2; 95233 Helmbrechts.

Nom Pöhlmann

Année de lancement Expérience des activités de coopération dans le domaine agricole depuis les années 1990

Type de coopération Groupe de producteurs

Nombre d'agriculteurs/propriétaires fonciers/entrepreneurs/entreprises concernés

2 En production 2 En marketing

Liens Internet <http://www.cafegeigersmuehle.de/index.htm>

Données relatives à l'exploitation agricole

Superficie

ca. 120ha

Description

Le père de l'actuel propriétaire et gérant (Mme Pöhlmann) a développé l'entreprise agricole sous sa direction et a mis l'accent sur la production de porcelets tout en limitant l'élevage du bétail.

Aujourd'hui, la ferme compte 70 truies et la majorité des porcelets sont vendus. Cependant, certains porcelets sont engraisés à la ferme.

Afin de mieux utiliser le biogaz des prairies, la famille Pöhlmann, en collaboration avec un voisin et un entrepreneur agricole, a créé une GmbH & Co KG, dans laquelle les deux familles détiennent des parts égales. C'était une étape très importante dans le développement de l'entreprise agricole.

Aujourd'hui, le système de production de biogaz est plus flexible avec une puissance de 700kWe.

En plus de la porcherie, le bâtiment d'habitation et le café de la ferme sont chauffés par l'usine de biogaz.

En plus des 3 travailleurs familiaux (Mme Pöhlmann, son mari, sa mère), il y a un employé à plein temps (biogaz) et deux employés à temps partiel (café de la ferme) qui travaillent sur la ferme.



Données du processus de coopération

La ferme a acquis une grande expérience dans les activités de coopération, en particulier dans la production et la commercialisation.

1. Coopération en matière de production:

L'entreprise coopère avec une famille voisine dans la gestion de l'usine de biogaz.

Les deux partenaires gèrent leur propre entreprise. La ferme Pöhlmann utilise le travail du sol et les rendements des cultures comme aliments pour les truies. En outre, les rendements des pâturages sont utilisés pour la production de gaz. En plus des deux propriétaires, une vingtaine d'autres fermes fournissent des rendements agricoles à l'usine

de biogaz.

Il a fallu du courage pour décider du biogaz sous la forme d'une véritable fusion dans le cadre de la production de gaz et d'électricité de l'usine de biogaz, ce qui représente un investissement important. L'emplacement a été aménagé à 700 m de la ferme Pöhlmann.

2. Cooperation in marketing

Dans le café de la ferme, une bonne coopération a été encouragée avec d'autres fermes qui fournissent des produits à l'entreprise.

Mme Pöhlmann vend ses propres produits ainsi que de la chair à saucisse, des pommes de terre, etc. d'autres fermes. Dans de nombreux cas, cela se fonde sur la réciprocité. D'autres magasins de la ferme lui achètent des nouilles et des œufs. Il n'y a pas d'arrangements contractuels pour ces transactions.

Mme Pöhlmann, son mari et son père ont toujours été ouverts et proactifs dans tous les domaines de la coopération. Elle a suivi une formation dans une école supérieure agricole et son mari suit actuellement une formation spécialisée.

La succession de l'entreprise agricole d'une génération à l'autre peut souvent être difficile, mais la famille Pöhlmann a connu une expérience très positive. Selon Mme Pöhlmann, "un bon leadership, le travail d'équipe et une forte motivation créeront une valeur ajoutée évidente".

Jusqu'à présent, les expériences de coopération de la famille à la ferme ont été très positives. Il est très important de maintenir une communication constante avec toutes les parties prenantes et d'être constamment tourné vers l'avenir en ce qui concerne le développement de l'entreprise.

Le développement et l'optimisation constants sont importants pour Mme Pöhlmann... Cela ne peut fonctionner que s'il y a transparence, respect mutuel et confiance.

La coopération est une opportunité de développement, de renforcement du réseau et des relations avec les fournisseurs.



En ce qui concerne les compétences nécessaires pour une coopération réussie, Mme Pöhlmann souligne les points suivants :

- Travail d'équipe
- Planificateur stratégique
- Excellent communicateur
- Innovateur

Jusqu'à présent, seules des expériences positives ont été enregistrées en ce qui concerne les activités de coopération. Elle exige des accords clairs et la sélection des bons partenaires dès le départ. Un bon critère pour choisir des partenaires appropriés est d'observer quel entrepreneur dans le réseau peut maintenir une bonne et efficace communication.

Avis/Recommandation

“ Commencez par le début, avec ce qui est donné, et regardez vers l'avant pour voir le potentiel. Si cela doit être développé grâce à la coopération, il faut alors procéder avec prudence, mais avec détermination. ”

“ Même différents types peuvent être combinés dans la coopération - il est crucial que les partenaires soient fiables et qu'il existe un bon leadership et un bon travail d'équipe. ”

Requêtes/questions

- Même si l'agriculteur réussit très bien dans toutes ses activités de coopération, il est recommandé de commencer prudemment. Êtes-vous d'accord ?
- Dans cette étude de cas, l'agriculteur est engagé dans des activités de coopération à différents stades du cycle de production. De quelle manière un agriculteur peut-il générer de la valeur ajoutée à partir des extrants qu'il produit ?



Mots clés

Mots clés de coopération

Marketing/ventes
Groupe de producteurs
Production

Ferme Mots clés

Ventes directes/circuit court
Bétail
Porcs
Energies renouvelables
Tourisme et loisir
Produits traditionnels/pratiques agricoles

Partenaires



Limerick Institute of Technology:
(Irlande)
www.lit.ie/rdi



Hof und Leben GmbH
(Allemagne)
www.hofundleben.de



Asociace
soukromého
zemědělství ČR

Asociace Soukromeho Zemedelstvi
Ceske Republiky (République Tchèque)
www.asz.cz



On Projects Advising SL
(Espagne)
www.onprojects.es



Union de Agricultores y Ganaderos-
Jovenes Agricultores de Jaén (Espagne)
www.coagjaen.es



Biotehniški Center Naklo
(La Slovénie)
www.bc-naklo.si



Confederazione Italiana Agricoltori Toscana
(Italie)
www.ciatoscana.eu



European Landowners' Organisation
(Belgique)
www.europeanlandowners.org

Média sociaux:



/CoFarm
www.facebook.com/CoFarm-1793897127551330



/COFARM_ERASMUS
www.twitter.com/COFARM_ERASMUS

Site web du projet:

www.cofarm-erasmus.eu



Cofinancé par le
programme Erasmus+
de l'Union européenne

Ce projet a été financé avec le soutien de la Commission européenne. Cette publication n'engage que son auteur et la Commission n'est pas responsable de l'usage qui pourrait être fait des informations qui y sont contenues.
CO-FARM: Enhancing COoperation amongst FARMing entrepreneurs
Numéro du projet: 2016-1-IE01-KA202-016870